

"Tatort Bürosessel"

Punkt 14.00 Uhr, wie verabredet. Die Tür geht auf: Karl-Heinz Kulman, der Chef von UNIT INTERNATIONAL tritt ein. Er ist korrekt, sein Auftreten bestimmt. Ein Verhandlungspartner, der weiß, worauf es ankommt. Mit ihm will Bernd Becker, von INDUSTRIE-BAU BECKER den Vertrag für den lukrativsten Auftrag der letzten Jahre unter Dach und Fach bringen. Nach kurzen freundlichen Worten kommt Kulman zur Sache, fragt nach der Leistungsfähigkeit von Beckers Firma, will Referenzen sehen.



Früher hat Becker an dieser Stelle mit Händen und Füßen geredet und danach noch zu einer schweißtreibenden Betriebsbesichtigung eingeladen.

Heute schaltet er den Monitor ein, legt eine Videokassette in den Rekorder, lässt noch einmal heißen Kaffee nachschenken und lehnt sich zurück in den weichen Sessel. In 14 Minuten ist alles auf den Punkt gebracht.

Karl-Heinz Kulman ist beeindruckt. Er hat gesehen, was er noch wissen musste. Mehr noch: Er hat sich davon überzeugen können, dass INDUSTRIE-BAU BECKER der richtige Partner für ihn ist und unterschreibt.

Gut, dass es die Profis von AV1 gibt!